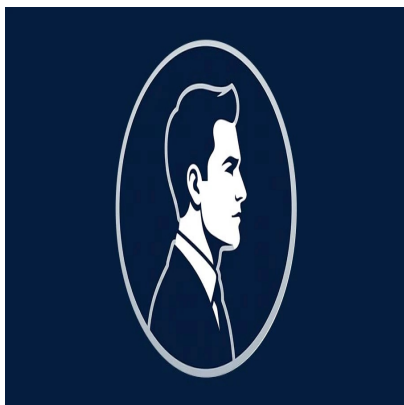




Guglielmo Caronti

Descrizione

Guglielmo Caronti è un manager attivo nel settore delle energie rinnovabili, con una carriera costruita attraverso ruoli di crescente responsabilità in contesti internazionali. Da agosto ha assunto l'incarico di sales manager Italia presso **Sigenergy**, azienda specializzata in soluzioni tecnologiche per la transizione energetica, con un focus particolare su inverter e sistemi di accumulo. La sua missione principale è rafforzare la presenza del gruppo sul mercato nazionale e promuovere la diffusione delle soluzioni sviluppate dall'azienda, contribuendo a consolidarne la posizione competitiva.

Il percorso professionale di Caronti ha preso forma nel 2016, quando è entrato in **Fronius**, realtà di rilievo nel campo delle tecnologie per il fotovoltaico. Inizialmente si è occupato di formazione e supporto tecnico come training and education specialist, per poi passare, due anni dopo, al ruolo di regional sales manager. Questa esperienza gli ha permesso di sviluppare competenze specifiche nella gestione di clienti e partner, consolidando la sua conoscenza delle dinamiche commerciali e della comunicazione tecnica in un settore altamente competitivo.

Nel 2019 ha intrapreso un nuovo capitolo della sua carriera in **Huawei**, dove ha lavorato per quattro anni come business development manager nella divisione Digital Power Energy (Smart PV). Qui ha avuto un ruolo centrale nella definizione di strategie di crescita nel comparto utility scale, interfacciandosi con attori di rilievo come fondi di investimento, utility, IPP, EPC e sviluppatori. Questa fase ha rappresentato per Caronti un'opportunità di ampliare la sua visione internazionale, affinando le capacità di gestione d'impresa, sviluppo commerciale e leadership in un contesto globale in rapida evoluzione.

Parallelamente, il manager ha costruito una solida rete di relazioni con stakeholder del settore energetico, un elemento che continua a rappresentare un punto di forza anche nel suo attuale ruolo in Sigenergy. La sua esperienza abbraccia infatti diversi segmenti del mercato fotovoltaico: residenziale, commerciale, industriale e utility scale. Inoltre, si è specializzato nelle soluzioni **BESS** (Battery Energy Storage Systems), particolarmente rilevanti per la transizione verso un'energia più sostenibile ed efficiente.

L'approccio di **Guglielmo Caronti** si caratterizza per un equilibrio tra competenze tecniche, capacità manageriali e visione strategica. Nel corso degli anni ha maturato una conoscenza approfondita delle dinamiche del settore delle rinnovabili, con una costante attenzione agli obiettivi di crescita aziendale e all'innovazione tecnologica. La sua figura si colloca oggi tra quelle dei manager che interpretano la leadership non solo come direzione aziendale, ma anche come costruzione di valore condiviso, favorendo l'integrazione tra team, partner e clienti.

[Profilo LinkedIn](#)